

## 1С:ERP Управление предприятием 2.0



## Ключевые возможности «1С:ERP» для руководителей

Нестеров Алексей,  
Директор по ERP-решениям  
Фирма «1С»



Обеспечивается согласованная работа различных служб для построения и исполнения взаимосвязанных планов продаж, производства и закупок:

- поддержка многосценарного планирования
- планирования «от достигнутого»
- анализ в ходе бюджетирования путем составления прогнозного баланса
- проверка сбалансированности планов
- план-фактный анализ отклонений



# **ФИНАНСЫ. ТАКТИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ**

- планирование и моделирование различных вариантов бюджетов;
- сбор и анализ данных о фактическом исполнении бюджетов;
- контроль лимитируемых показателей бюджетов;
- анализ и оценка прогнозного и текущего финансового состояния предприятия.



## Управление бюджетным процессом

Сформировать

Настройка

Этап процесса / Период планирования	2013												2014		
	012		1 кв. 2013		2 кв. 2013		3 кв. 2013		4 кв. 2013		1				
	оя	дек.	янв.	февр.	март	апр.	май	июнь	июль	авг.		сентяб.	окт.	нояб.	дек.
Однократно, Параллельно															
Годовые планы (Однокр...															
Стратегический план (...)															
Утверждение страте...															
Планирование продаж...															
Годовой план прода...															
Утверждение плана...															
Планирование продаж...															
Годовой план закуп...															
Утверждение плана...															
Годовой БДДС (основ...															
Годовой БДДС (фин...															
Утверждение годового...															
Месячные бюджеты (Еж...															
Планирование месячн...															
План продаж на мес...															
Утверждение плана...															
План закупок на ме...															
Утверждение плана...															
БДДС на месяц, Бусо...															
Утверждение БДДС н...															
Установка лимитов ра...															
Подведение итогов ме...															
План-факт план про...															
План-факт план зак...															

Модель бюджетирования: Основная модель

Выполняется задач: 6, из них просрочено: 3

Настройка шагов процесса

Группа настройки отчета

Вариант отчета: Обзор бюджетного процесса

Период: Год 2013

Показатели: План

Ответственный

В отчете отображаются все задачи, период планирования которых входит в период отчета. На диаграмму будут выведены задачи, которые начинаются до периода планирования или заканчиваются после. Вариант отчета предназначен для обзора всех задач бюджетного процесса

Легенда

- План бюджетного процесса
- Выполненные задачи
- Запланированные задачи
- Просроченные задачи

Предусмотрены различные варианты представления целевых показателей:





Монитор целевых показателей

## Монитор целевых показателей

Статус:

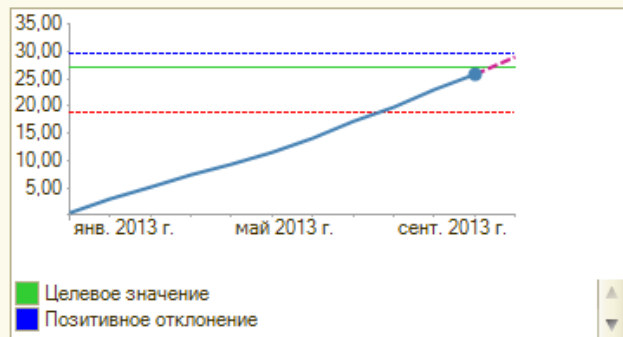
Сводный отчет | Настроить

### Кoeffициенты

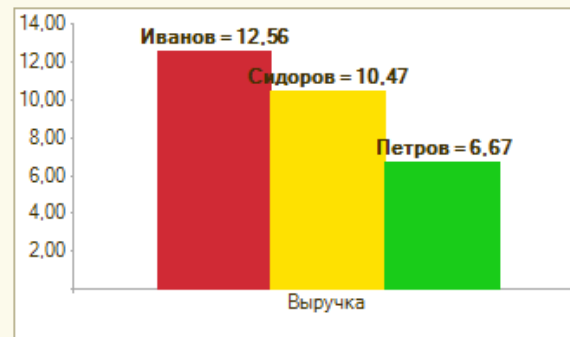
Кредиторская задолженность, млн руб., 30.11.13 16,89 % долгов, который можем покрыть, 30.11.13 36,40

### Продажи

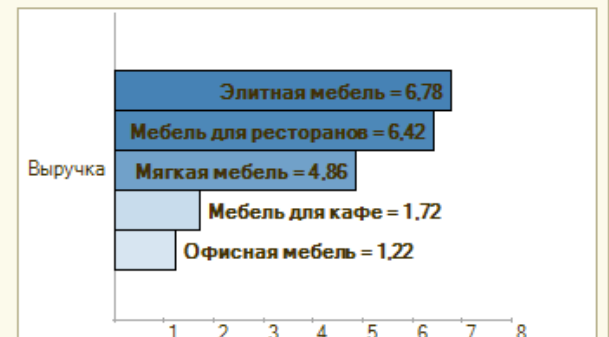
**Динамика и прогноз продаж**, млн руб., 01.01.13 - 30.11.13



**Лучшие менеджеры**, млн руб., 01.01.13 - 30.11.13

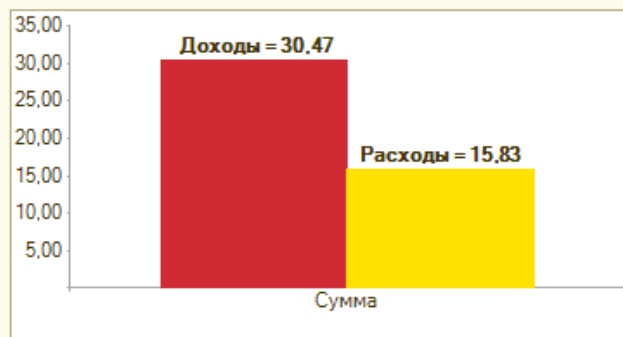


**Топ-5 продаж**, млн руб., 01.01.13 - 30.11.13

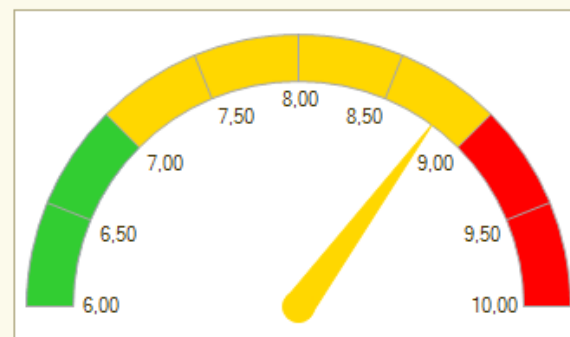


### Финансы

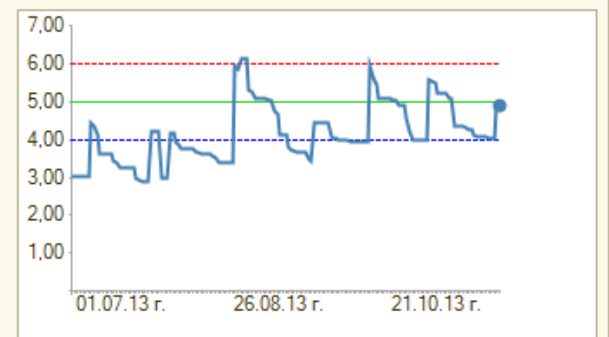
**Доходы/расходы**, млн руб., 01.01.13 - 30.11.13



**Дебиторская задолженность**, млн руб., 30.11.13

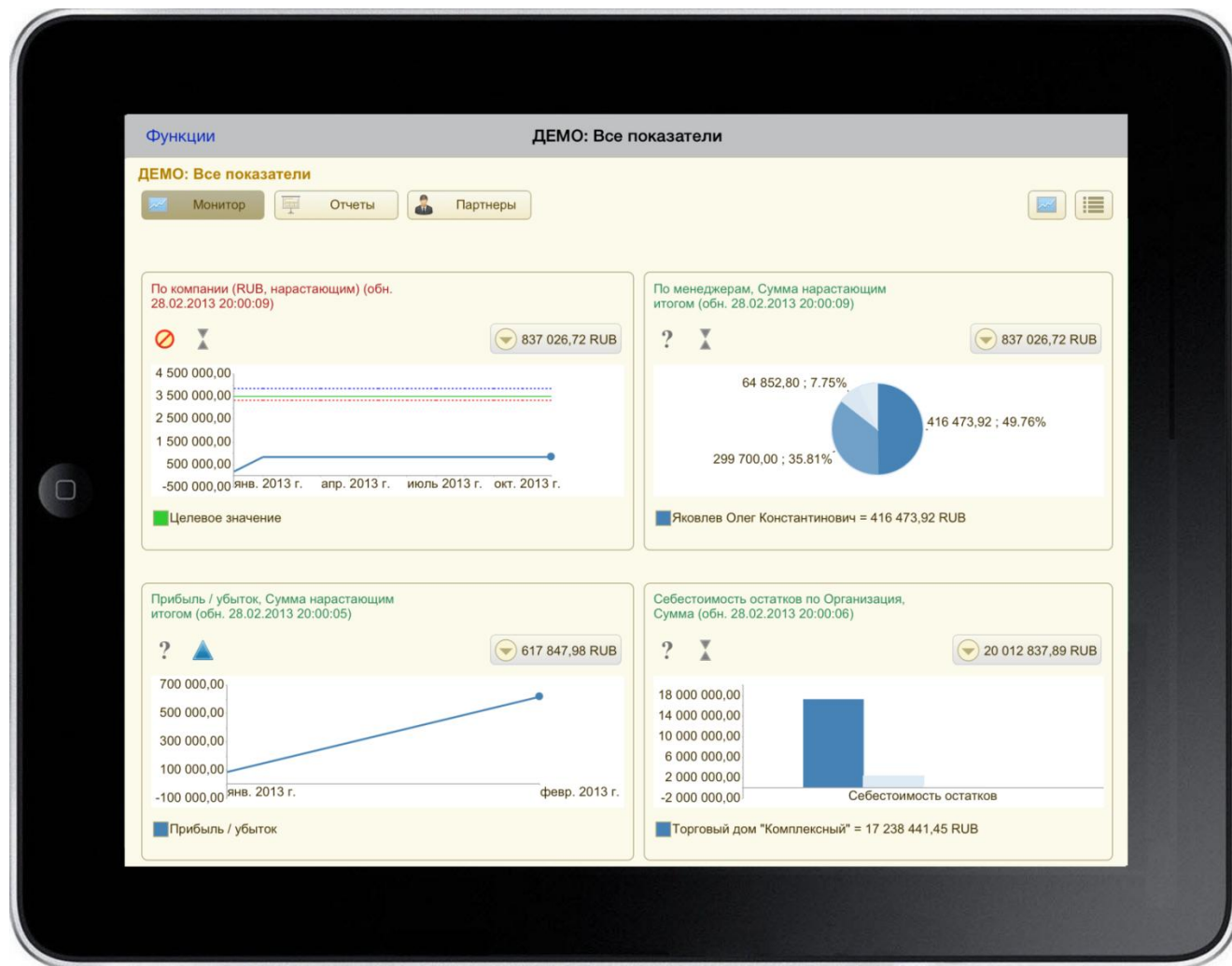


**Оценка объема склада**, млн руб., 01.07.13 - 30.11.13



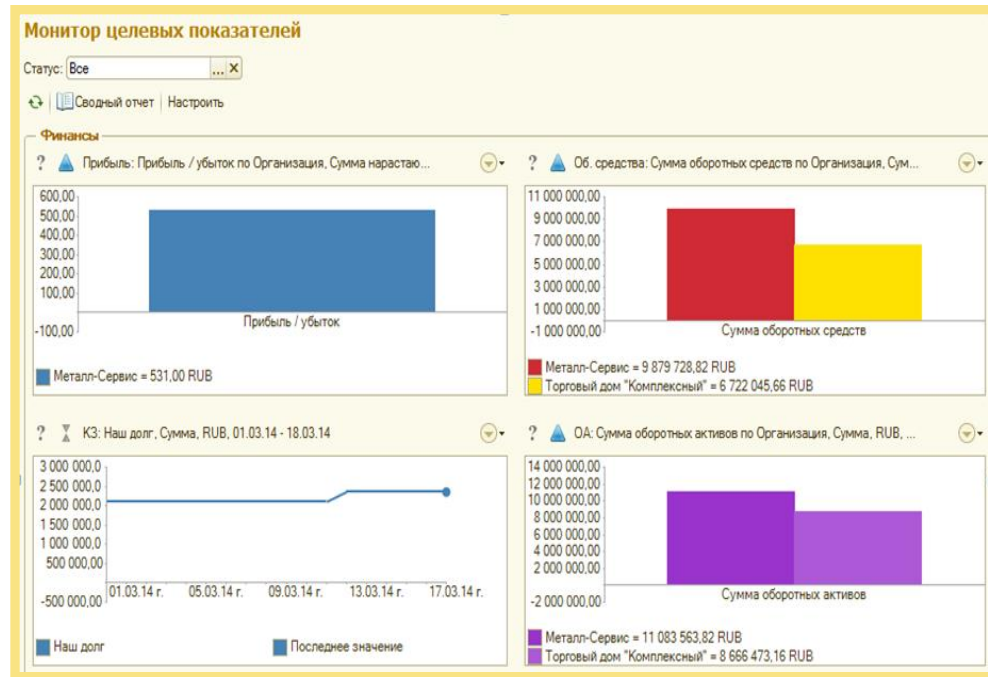
**"1С:Монитор ERP"** – специальное приложение для мобильных устройств, которое позволяет:

- быстро просматривать состояние целевых показателей в виде диаграмм и детальных отчетов;
- расшифровывать целевые показатели с помощью отчетов;
- просматривать контактную информацию партнеров, их досье, а также совершать им звонки.



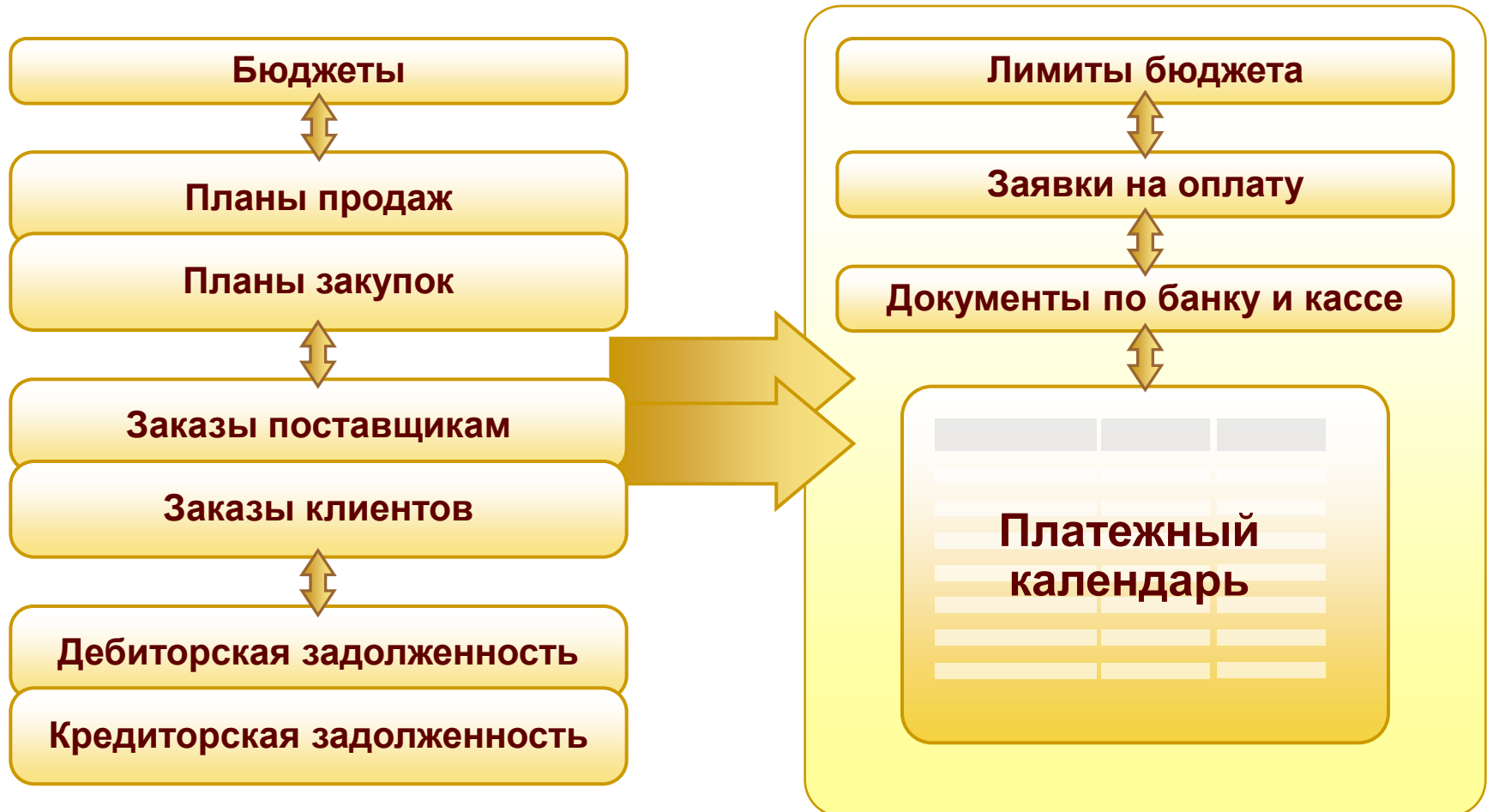
«Мониторинг и анализ показателей деятельности» позволяет:

- оперативно оценивать ключевые показатели деятельности, **«охватить весь бизнес одним взглядом»**
- своевременно выявлять отклонения от плана, негативную динамику, точки роста
- расшифровывать показатели с детализацией до отдельных хозяйственных операций



**ФИНАНСЫ.**

**ОПЕРАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ**



## Эффективное управление денежными средствами

**Платежный календарь**

Просроченные платежи с:  Организация:

Будущие платежи по:  Валюта:

**Сформировать** Настройки... Поступление Перемещение Найти...

Платежный календарь					В валюте упр. учета		Наличные	
Группа платежей							Касса Металл-сервис (RUB)	
Статья движения денежных средств								
Приоритет	Документ (дата платежа), Получатель / Плательщик, Заказ	Движение	Сумма документа (Не оплачено)	Статус	Платежи и остатки ДС		Платежи и остатки ДС	
Сумма платежей за день					Все ожидаемые	К оплате	Все ожидаемые	К оплате
Текущий остаток					8 844 744,00	8 844 744,00	71 800,00	71 800,00
<b>Доступные остатки денежных средств</b>					<b>8 844 744,00</b>	<b>8 844 744,00</b>	<b>71 800,00</b>	<b>71 800,00</b>
Выплата заработной платы по ведомостям								
Средний	Заявка №МСЦУ-000006 (18.09.12)	Расход	630 109,20 RUB	К оплате	-630 109,20	-630 109,20		
Итого просроченных платежей					-630 109,20	-630 109,20		
<b>Остатки денежных средств с учетом просроченных платежей</b>					<b>8 214 634,80</b>	<b>8 214 634,80</b>	<b>71 800,00</b>	<b>71 800,00</b>
Поступление оплаты от клиента (продажа товаров, работ, услуг)					130 000,00			
	Реализация товаров и услуг МСЦУ-000004 от 30.08.2013 12:00:00	Приход	104 000,00 RUB (104 000,00 RUB)		104 000,00			
	Реализация товаров и услуг МСЦУ-000006 от 12.09.2013 12:00:00	Приход	26 000,00 RUB (26 000,00 RUB)		26 000,00			
Итого платежей за день					130 000,00			
<b>На Чт 26.09 остатки денежных средств</b>					<b>8 344 634,80</b>	<b>8 214 634,80</b>	<b>71 800,00</b>	<b>71 800,00</b>
Оплата поставщику (товары, работы, услуги)					-73 160,00			
	Поступление услуг и прочих активов МСЦУ-000015 от 06.09.2013 12:00:00	Расход	59 000,00 RUB (59 000,00 RUB)		-59 000,00			
	Заказ поставщику МСЦУ-000005 от 09.09.2013 0:00:01	Расход	14 160,00 RUB (14 160,00 RUB)		-14 160,00			
Поступление оплаты от клиента (продажа товаров, работ, услуг)					30 680,00			
	Реализация товаров и услуг МСЦУ-000005 от 11.09.2013 12:00:00	Приход	30 680,00 RUB (30 680,00 RUB)		30 680,00			
Итого платежей за день					-42 480,00			
<b>На Пт 27.09 остатки денежных средств</b>					<b>8 302 154,80</b>	<b>8 214 634,80</b>	<b>71 800,00</b>	<b>71 800,00</b>

Формирование своевременной и качественной информации о финансовой и хозяйственной деятельности предприятия



Эффективная система контроля затрат, использование существующих резервов и последовательное снижение расходов





## Доходы и расходы

Период: Год 
 Организация:

Σ 0

### Доходы и расходы

Параметры: Период: 01.01.2013 - 31.12.2013  
 Валюта: RUB  
 Показывать продажи: Все  
 Включая запланированные продажи: Нет  
 Включая запланированные расходы: Нет  
 Отбор: Исключить ТЗР и РБП (включены в себестоимость)

Сводно	Март 2013 г.	Апрель 2013 г.	Май 2013 г.	Июнь 2013 г.	Июль 2013 г.	Август 2013 г.	Сентябрь 2013 г.	С
Вид дохода / расхода	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма	Сумма	С
Статья доходов								
Статья расходов								
Сводно	(5 711 200,00)	315 134,65	1 110 710,01	3 415 364,69	(763 800,00)	(410 915,46)	(69 543,59)	
Продажи		521 504,85	1 363 748,86	3 781 892,18		369 924,46	(6 268,86)	
Выручка от продаж		625 400,00	1 631 232,00	4 498 885,70		2 929 569,00	56 680,00	
Себестоимость продаж		(103 895,35)	(267 483,14)	(716 993,52)		(2 559 644,54)	(62 948,86)	
Прочие доходы						25 590,00		
Доходы от операционной аренды						14 160,00		
Курсовые разницы						10 080,00		
Проценты банка по остаткам						1 350,00		
Прочие расходы	(5 711 200,00)	(206 370,00)	(253 038,85)	(366 527,49)	(763 800,00)	(806 429,92)	(63 274,73)	
Амортизация оргтехники (коммерч.)						(2 258,06)		
Аренда зданий и помещений (управленч.)						(70 800,00)		
Благотворительность (прочие операц.)				(2 000,00)				
Заработная плата (коммерч.)			(13 482,85)	(21 780,00)		(82 744,00)		
Заработная плата (управленч.)		(206 370,00)	(215 820,00)	(215 820,00)		(449 416,00)		
Инвентарь (управленч.)						(13 378,00)	(4 125,71)	
Канцтовары (коммерч.)			(4 000,00)	(4 000,00)	(4 000,00)			
Командировочные расходы прочие (коммерч.)						(600,00)		
Комиссия банка за расчетно-кассовое обслуживание						(1 800,00)		
Консультационные услуги и аудит (управленч.)						(20 000,00)		
Курсовые разницы (прочие операц.)						(452,22)	(149,02)	
Налоги прочие (управленч.)								
Обслуживание оргтехники (управленч.)						(5 900,00)		
Операционная аренда (прочие операц.)						(11 800,00)		
Погрешность расчета себестоимости				(0,11)		(0,01)		
Поступление НМА					(118 000,00)			

## Управленческий баланс

Параметры: Период: 01.01.2013 - 31.12.2013  
Валюта отчета: RUB

### По организациям и подразделениям

Тип показателя Показатель	Итого			RUB		
	На начало периода	На конец периода	Изменение	На начало периода	На конец периода	Изменение
<b>Контроль нарушения баланса</b>						
Оплата труда		(2 528 389,40)	(2 528 389,40)		(2 528 389,40)	(2 528 389,40)
Налоги и взносы с оплаты труда		(1 803 130,56)	(1 803 130,56)		(1 803 130,56)	(1 803 130,56)
		(725 258,84)	(725 258,84)		(725 258,84)	(725 258,84)
<b>Активы</b>	<b>7 427,80</b>	<b>25 343 470,21</b>	<b>36 453 972,16</b>	<b>7 427,80</b>	<b>25 343 470,21</b>	<b>36 453 972,16</b>
Товары		7 447 705,10	9 596 722,47		7 447 705,10	9 596 722,47
Товары в рознице		10 325,00	10 325,00		10 325,00	10 325,00
Товары переданные в переработку		983,41	986,95		983,41	986,95
Товары на оптовых складах		7 434 626,69	9 583 640,52		7 434 626,69	9 583 640,52
Товары переданные на комиссию		1 770,00	1 770,00		1 770,00	1 770,00
Денежные средства		9 663 809,00	9 668 409,00		9 663 809,00	9 668 409,00
Денежные средства (наличные) к поступлению		8 000,00	8 000,00		8 000,00	8 000,00
Денежные средства (у подотчетных лиц)		23 665,00	23 665,00		23 665,00	23 665,00
Денежные средства (безналичные)		9 561 644,00	9 561 644,00		9 561 644,00	9 561 644,00
Денежные средства (наличные)		70 500,00	75 100,00		70 500,00	75 100,00
Дебиторская задолженность	7 427,80	7 991 085,50	9 817 891,70	7 427,80	7 991 085,50	9 817 891,70
Задолженность собственных организаций		4 425,00	4 425,00		4 425,00	4 425,00
Займы выданные	7 427,80	2 000 000,00	1 992 572,20	7 427,80	2 000 000,00	1 992 572,20
Задолженность клиентов		5 879 814,50	7 713 694,50		5 879 814,50	7 713 694,50
Выданные авансы		106 846,00	107 200,00		106 846,00	107 200,00
Расходы будущих периодов		23 600,00	23 600,00		23 600,00	23 600,00
Расходы текущего периода		609 270,61	7 739 348,99		609 270,61	7 739 348,99
Расчеты с учредителями по вкладам в УК		(510 000,00)	(510 000,00)		(510 000,00)	(510 000,00)
Основные средства		118 000,00	118 000,00		118 000,00	118 000,00
<b>Пассивы</b>		<b>(35 727 079,96)</b>	<b>(34 133 120,72)</b>		<b>(35 727 079,96)</b>	<b>(34 133 120,72)</b>
Кредиторская задолженность		(12 043 171,95)	(14 265 299,95)		(12 043 171,95)	(14 265 299,95)
Задолженность перед поставщиками		(2 577 651,12)	(4 799 779,12)		(2 577 651,12)	(4 799 779,12)
Обязательства перед собственными организациями		(4 425,00)	(4 425,00)		(4 425,00)	(4 425,00)
Задолженность по кредитам		(8 495 295,83)	(8 495 295,83)		(8 495 295,83)	(8 495 295,83)
Полученные авансы		(965 800,00)	(965 800,00)		(965 800,00)	(965 800,00)
Денежные средства		(23 945,00)	(23 945,00)		(23 945,00)	(23 945,00)

## Валовая прибыль предприятия

Параметры: Период: 01.01.2013 - 31.12.2013  
 Показывать продажи: Кроме продаж между собственными юр. лицами  
 Данные продаж: В валюте упр. учета с НДС  
 Количество товаров: В единицах хранения  
 Валюта: RUB

### По организациям

Организация	Выручка	Себестоимость товаров			Валовая прибыль	Рентабельность, %
		Всего	Стоимость закупки	Доп. расходы		
Металл-Сервис	6 921 647,70	1 286 706,11	1 285 947,37	758,74	5 634 941,59	81,41
Торговый дом "Комплексный"	3 058 004,00	2 662 178,00	2 661 026,00	1 152,00	395 826,00	12,94
<b>Итого</b>	<b>9 979 651,70</b>	<b>3 948 884,11</b>	<b>3 946 973,37</b>	<b>1 910,74</b>	<b>6 030 767,59</b>	<b>60,43</b>

### По подразделениям

Подразделение	Выручка	Себестоимость товаров			Валовая прибыль	Рентабельность, %
		Всего	Стоимость закупки	Доп. расходы		
Администрация	7 067 908,70	1 387 466,11	1 386 707,37	758,74	5 680 442,59	80,37
Администрация	6 742 520,00	1 086 735,30	1 086 735,30		5 655 784,70	83,88
Отдел сбыта	325 371,00	300 725,81	299 967,07	758,74	24 645,19	7,57
Дирекция	17,70	5,00	5,00		12,70	71,75
Торговый дом	2 911 743,00	2 561 418,00	2 560 266,00	1 152,00	350 325,00	12,03
<b>Итого</b>	<b>9 979 651,70</b>	<b>3 948 884,11</b>	<b>3 946 973,37</b>	<b>1 910,74</b>	<b>6 030 767,59</b>	<b>60,43</b>

### По менеджерам

Менеджер Заказ клиента / Реализация	Выручка	Себестоимость товаров			Валовая прибыль	Рентабельность, %
		Всего	Стоимость закупки	Доп. расходы		
Соколов Михаил Васильевич	7 443 379,00	3 289 522,02	3 288 784,52	737,50	4 153 856,98	55,81
Заказ клиента МСЦУ-000006 от 30.04.2013 0:00:00	4 485 888,00	715 356,81	715 356,81		3 770 531,19	84,05
Заказ клиента 00ЦУ-000008 от 15.08.2013 16:22:37	2 552 000,00	2 234 920,00	2 234 920,00		317 080,00	12,42
Заказ клиента 00ЦУ-000002 от 05.08.2013 12:00:00	77 360,80	53 600,00	53 600,00		23 760,80	30,71
Заказ клиента 00ЦУ-000003 от 08.08.2013 12:00:00	61 584,20	42 200,00	42 200,00		19 384,20	31,48

## Панель руководителя

Реестр проектов | Диаграмма Ганта

Обновить данные | Показать настройки

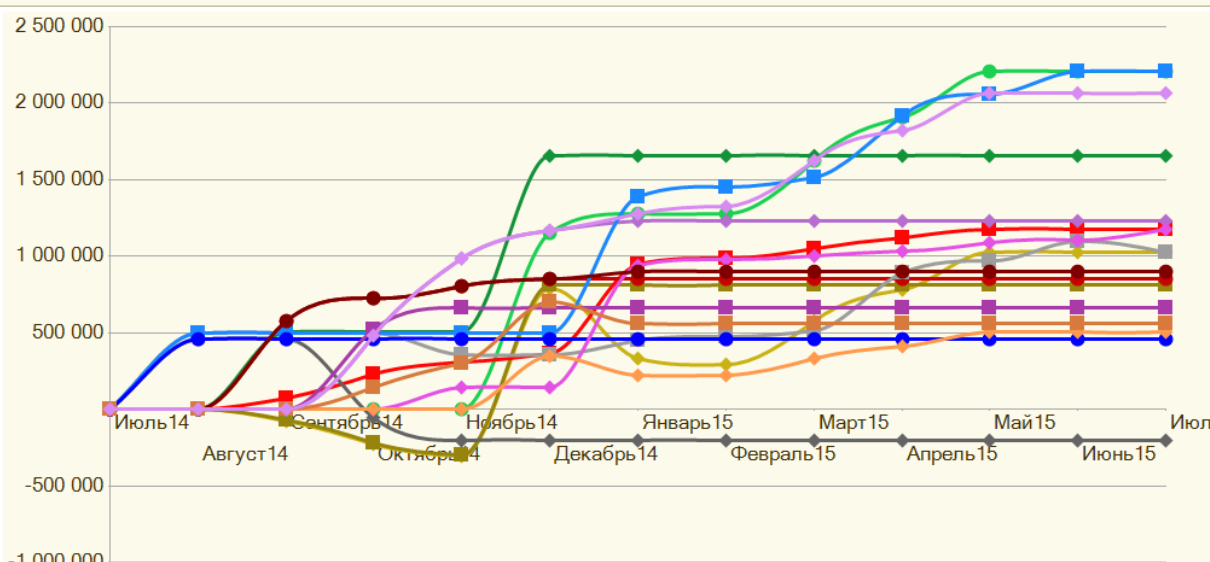
Уровень группировки: 0

Портфель проектов/Руководитель проекта/Стату...	Начало	Завер...	Доходы (план)	Расходы (план)	Доходы (факт)	Расходы (факт)	% До...	% Ра...
Проектирование	01.09.14	26.06.15	92 222 514,68	39 418 136,47	15 049 286,00	13 083 327,12	1,6	1,5
Борисов В.В.	15.03.12	04.03.15	30 243 956,68	15 370 087,27	10 700 000,00	12 096 000,00	35,4	78,7
Запланирован	15.03.12	04.03.15	30 243 956,68	15 370 087,27	10 700 000,00	12 096 000,00	35,4	78,7
Проектирование для ООО "Строй...	15.03.12	04.03.15	30 243 956,68	15 370 087,27	10 700 000,00	12 096 000,00	35,4	78,7
Рыбкин Николай Родионович	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	1,6	1,5
Запланирован	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	97,8
Проектирование для к...	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	97,8
Проектирование Торгс...	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	89,2
Выполняется	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	1,6	1,5
Проектирование Автос...	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	1,6	1,5
Проектирование Спор...	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	83,3
Инжиниринг	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	69,4
Иванов Иван Иванович	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	69,4
Выполняется	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	69,4
Инжиниринг для ЗАО "	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	69,4
Инжиниринг для комп...	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	97,5
Остановлен	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	97,9
Инжиниринг для ООО	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	100,0	97,9
Макаров Александр Юрьевич	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	17,8	53,1
Запланирован	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	17,8	53,1
Инжиниринг для ООО	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	17,8	53,1
Девелопмент	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	1,2	3,4
Макаров Александр Юрьевич	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	1,2	3,4
Запланирован	01.09.14	26.06.15	61 978 558,00	24 048 049,20	4 349 286,00	887 327,12	1,2	3,4

**Динамика экономики проекта**

Вариант отчета: Динамика экономики проекта

Сформировать | Настройки... | Выбрать вариант... | Быстрые настройки

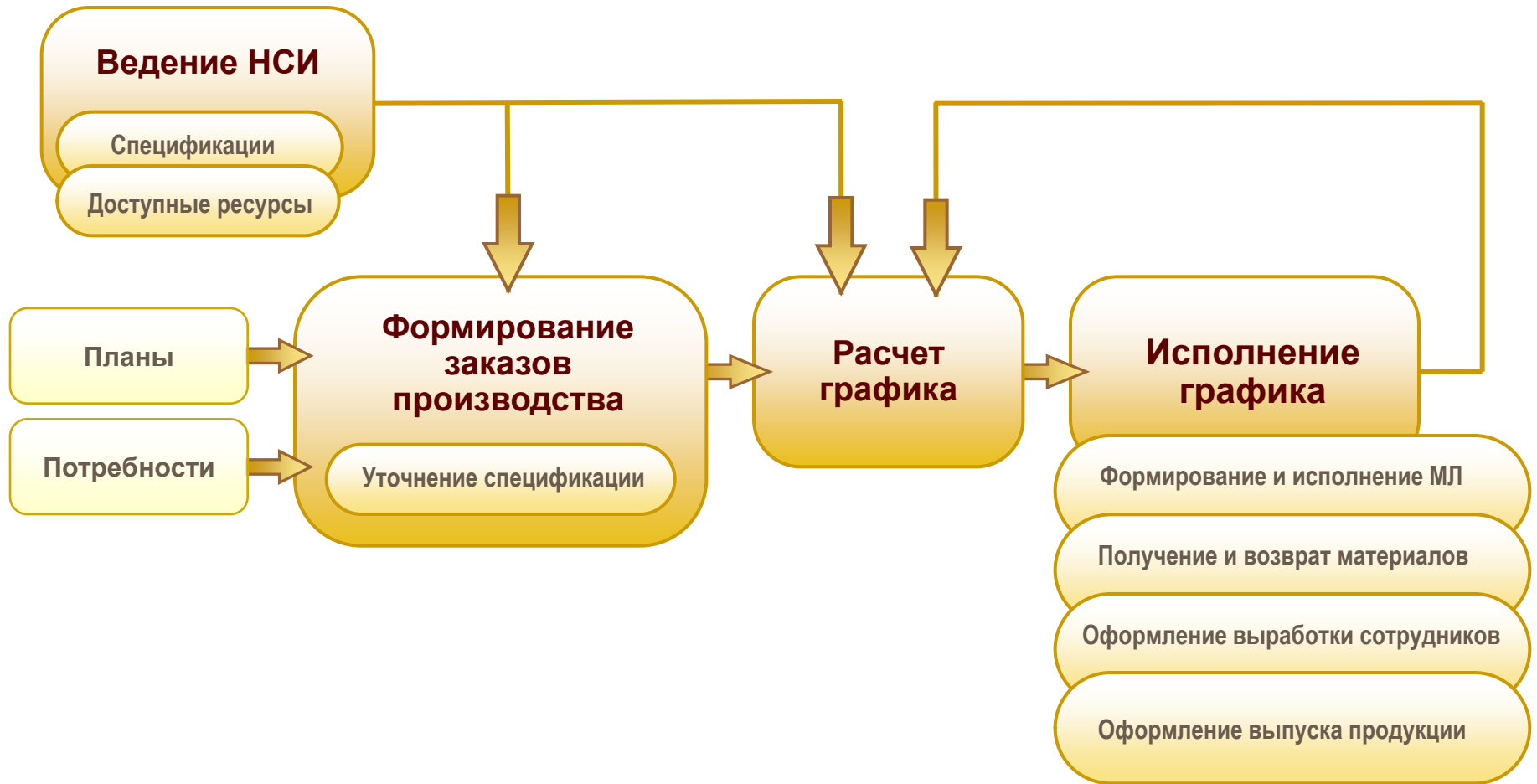


■ Маржа,П   
 ■ Маржа,Ф   
 ■ Акты,П   
 ■ Акты,Ф   
 ■ Затраты,П   
 ■ Затраты,Ф

# **ПРОИЗВОДСТВО. ТАКТИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ**

Реализованы два уровня управления производством: уровень главного диспетчера – логиста предприятия и локальный (цеховой) уровень управления.





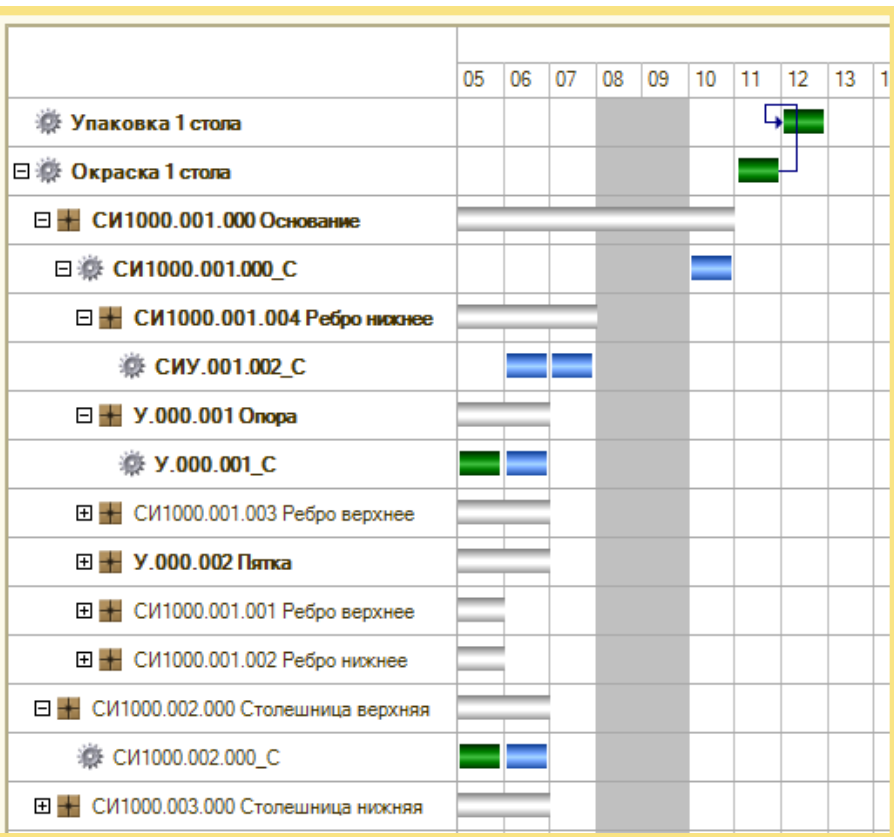
### Формирование графика производства

График производства формируется на основании планов продаж и производства, заказов покупателей, внутренних заказов, включая заказы на ремонт оборудования. Потребность в производстве преобразовывается в системе в очередь производственных заказов с учетом приоритетов и необходимых сроков изготовления продукции.

### Решаемые задачи:

- оценка исполнимости полученных заказов на производство к дате потребности;
- формирование скоординированных между собой производственных программ (планов) отдельным подразделениям;
- оптимизация использования материальных и трудовых ресурсов производственными подразделениями;
- оперативное управление изменениями и отклонениями в производственных планах;





## Диспетчирование графика производства

Приоритет:  Подразделение-диспетчер:

Заказы на производство

Показать:  Планировать очередь по

Номер	Дата	Дата завершения	Приоритет	Состояние
00000000010	13.08.2013		Высокий, 1	Выполнен
00000000013	09.08.2013		Высокий, 1	Выполнен
00000000002	02.04.2013	25.04.2013	Средний, 1	Требуется запланировать
00000000003	13.05.2013	04.06.2013	Средний, 1	Требуется запланировать
00000000012	04.06.2013	18.06.2013	Средний, 1	Требуется запланировать
00000000004	01.10.2014	13.10.2014	Средний, 1	Требуется запланировать
00000000001	05.09.2014	15.10.2014	Средний, 1	Требуется запланировать
00000000002	05.11.2014	16.10.2014	Средний, 1	Требуется запланировать
00000000003	26.09.2014	16.10.2014	Средний, 1	Требуется запланировать
00000000005	01.10.2014	27.10.2014	Средний, 1	Требуется запланировать
00000000006	05.11.2014		Средний, 1	Требуется запланировать
00000000008	12.08.2013		Средний, 1	Требуется запланировать
00000000007	12.08.2013		Средний, 1	Требуется запланировать
00000000009	16.08.2013		Низкий, 1	Требуется перепланирова

### Обозначения

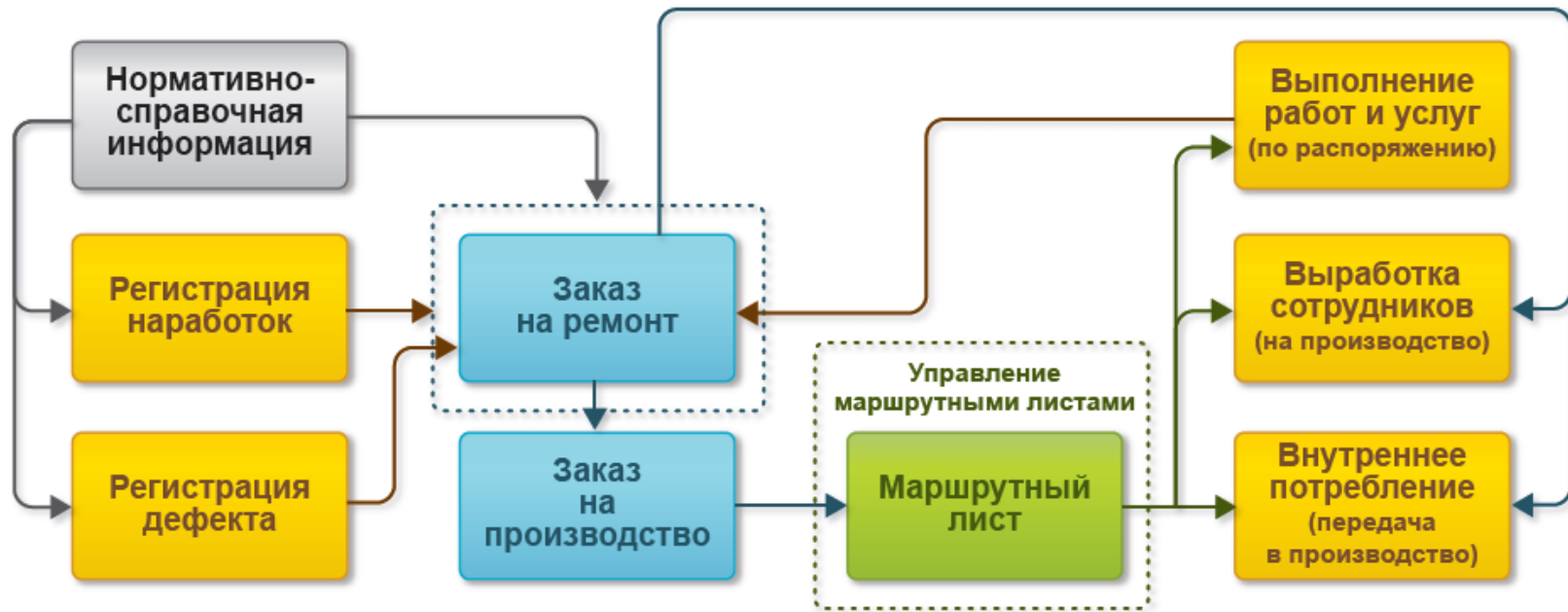
- этап; - этап принят к выполнению; - полуфабрикат.
- этап запланирован; - этап запланирован, но начинается не сразу после предыдущего этапа или позже даты "Начать не ранее"
- этап требуется перепланировать; - этап, по которому запланированное время превышает доступное (возникла перегрузка)
- этап выполнен
- стрелка показывает продолжительность буфера; - стрелка показывает связь между этапами

# **ПРОИЗВОДСТВО. ОПЕРАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ**

### Начальники смен и планов-расчетных бюро получают возможность:

- контроль обеспечения выполняемых этапов ресурсами;
- составление расписания выполняемых работ, загрузки рабочих центров;
- выделение для обработки локальных производственных партий (формирование маршрутных листов);
- мониторинг выполнения производственных процессов в своем подразделении;
- перепланирование расписания выполнения маршрутных листов;
- своевременное оповещение главного диспетчера о критических отклонениях от графика производства;
- применение технологий штрихового кодирования для повышения скорости и точности ввода данных.

- регистрация и хранение информации об используемых объектах, параметрах их эксплуатации, параметрах планирования их периодического обслуживания;
- регистрация выработки оборудования в соответствии с заданным регламентом;
- планирование периодических регламентных ремонтов;
- регистрация информации о сбоях в работе объектов эксплуатации и организация выполнения работ по устранению сбоев.

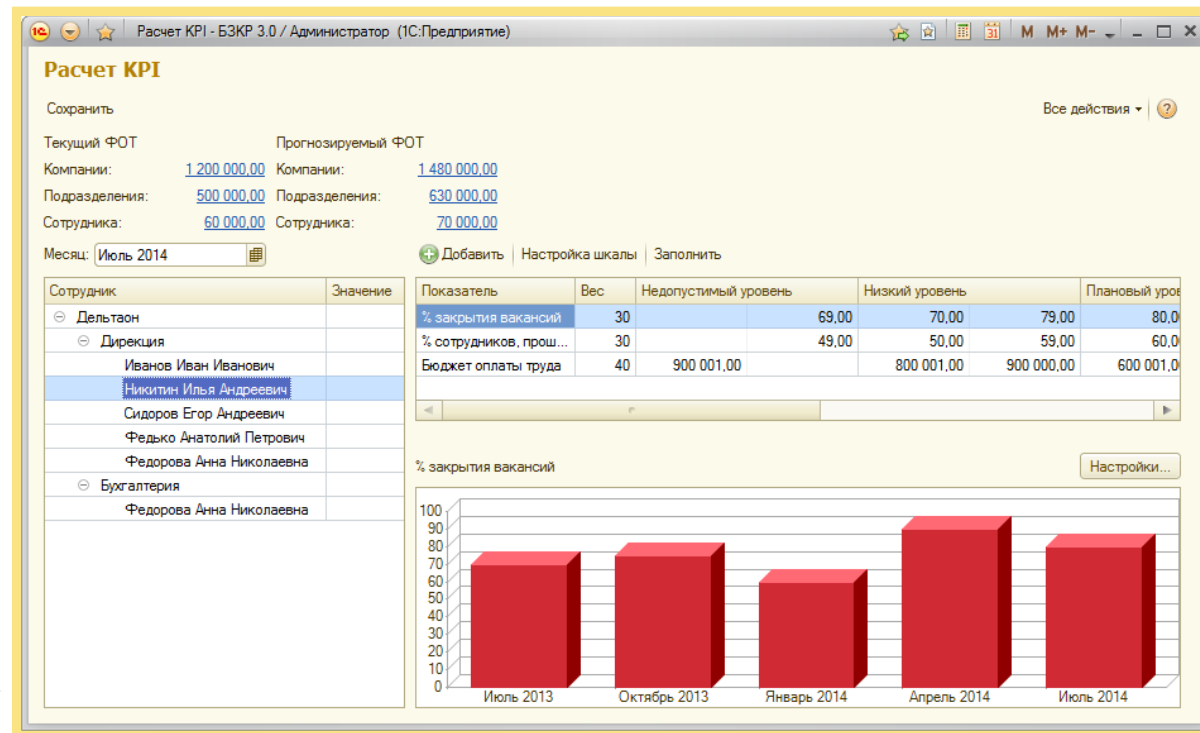



# **ПЕРСОНАЛ. ТАКТИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ**

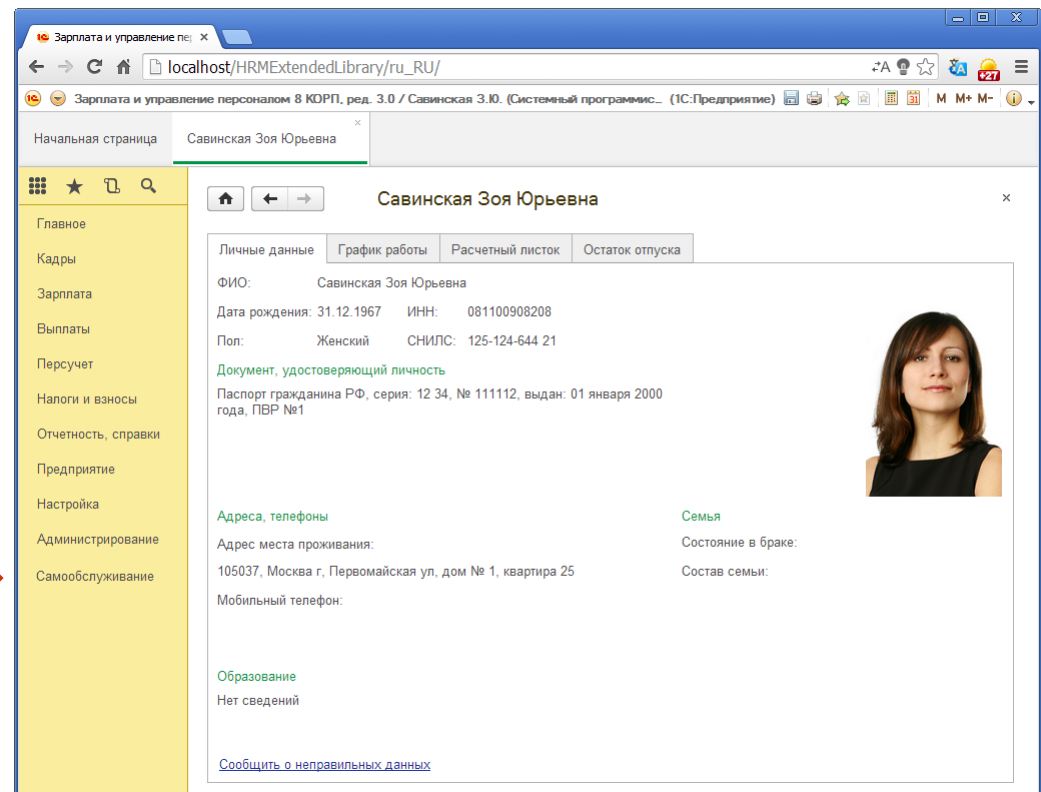
- разработка стратегии в области управления персоналом;
- развитие организационной структуры компании;
- анализ информации о персонале;
- оценка эффективности HR-службы;
- управление и поддержание корпоративной культуры.



- Постановка целей подразделений, сотрудников и оценка результативности
- Моделирование фонда оплаты труда при изменении схем мотивации
- Сравнение фонда оплаты труда при различных комбинациях схем мотивации
- Грейдирование — выделение уровней персонала, установка правил вознаграждения, социальных льгот и компенсаций по грейдам
- Поддержка индивидуальных пакетов льгот (Cafeteria plan)



- Создание вакансий, публикация на внутренних и внешних ресурсах
- Поиск кандидатов на популярных рекрутинговых сайтах
- Работа с кандидатами: собеседования, переписка, согласование, оценка компетенций
- Оценка эффективности источников информации, кадровых агентств
- Оценка эффективности рекрутеров
- Лояльность персонала, снижение затрат за счет самообслуживания 





- Планирование мероприятий обучения, составление бюджета
- Ведение каталога курсов
- Контроль обязательного профессионального обучения и профессиональной аттестации
- Кадровый резерв: выделение перспективных сотрудников, построение схемы потенциальных кадровых перестановок в случае увольнения ключевого сотрудника
- Поддержка индивидуальных планов развития
- Ученические договоры, удержание расходов в случае увольнения

# **ПЕРСОНАЛ. ОПЕРАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ**

Учитываются все виды начислений оплаты труда, используемые на хозрасчетных предприятиях, и связанные с ними удержания, налоги и взносы.



# МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ. ТАКТИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ



Взаимосвязанные планы:



# МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ. ОПЕРАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

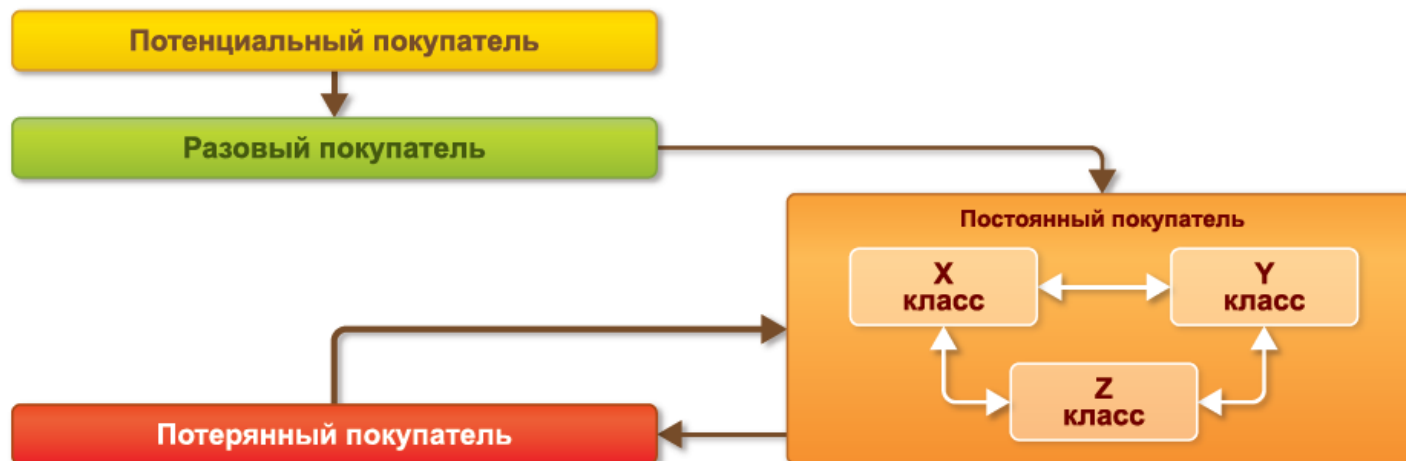
Все обращения будут зафиксированы и каждое из них не останется без ответа





Сегментирование покупателей с использованием интегрированного ABC (XYZ) – анализа автоматически разделяет клиентов:

- на классы в зависимости от доли клиента в выручке или прибыли компании: важные (А-класс), средней важности (В-класс), низкой важности (С-класс)
- по статусам: потенциальный, разовый, постоянный, потерянный
- по регулярности закупок: стабильные (Х-класс), нерегулярные (У-класс), эпизодические (Z-класс)



- построение различных схем формирования цен и скидок
- сопоставление отпускных цен предприятия с ценами поставщиков и конкурентов
- использование накопительных скидок по дисконтным картам
- контроль за соблюдением сотрудниками установленной ценовой политики
- организация комиссионной и розничной торговли

Прайс-лист

Дата отчета: 18.11.2014  Отображать только виды цен, используемые при продаже

Склад:   Вид цены:

Сформировать Настройки...

Σ 45,63 Все действия ▾

Прайс-лист на 18 ноября 2014 г.		Оптовая	Оптовая (магазины)	Дилерская	Дистрибьюторская	Розничная	Ск
Ценовая группа		RUB	RUB	RUB	RUB	RUB	
Артикул		Включает НДС	Включает НДС	Включает НДС	Включает НДС	Включает НДС	
Номенклатура, Характеристика, Упаковка		Цена	Цена	Цена	Цена	Цена	Ос
Инструмент							
14892	Набор ключей комбинированных с трещоткой Matrix 8-19 мм 7 шт реверсивные, , шт	2 500,00	2 125,00	2 000,00	1 800,00	3 250,00	
15332	Набор ключей накидных Matrix 6-22 мм 8 шт полированный хром, , шт	480,00	408,00	384,00	345,60	624,00	
15231	Набор ключей рожковых Matrix 6 x 17 мм, 6 шт полированный, хромированный, , шт	280,00	238,00	224,00	201,60	364,00	
60-100	Набор отверток Stanley Basic из 10 шт, , шт	460,00	391,00	368,00	331,20	598,00	
65-099	Набор отверток Stanley Fatmax TORX из 6 штук, , шт	2 000,00	1 700,00	1 600,00	1 440,00	2 600,00	
D206-250	Ножницы по металлу Erdi правые 250 мм, , шт	1 500,00	1 275,00	1 200,00	1 080,00	1 950,00	

- анализ потребностей склада и производства в товарах и материалах
- планирование закупок на основе планов продаж, планов закупок, производства и неисполненных заказов покупателей
- составление графиков поставок и графиков платежей
- подбор оптимальных поставщиков товара по их надежности  
оформление заказов поставщикам и контроль их исполнения

## Формирование заказов по потребностям

Шаг 3 из 5. Поддержание запасов

Отметить к заказу  Снять отметку  Только отмеченные  Уровень запаса: <любой> ... К заказу не позднее: ..

Рекомендации Все действия ?

Q	Номенклатура, Характеристика	Ед. изм.	<input checked="" type="checkbox"/> К заказу	Остаток	Минимальный запас	Максимальный запас	Заказы к поступлению	Метод обеспеч...	<input checked="" type="checkbox"/> Способ обе...	<input checked="" type="checkbox"/> Источник об...	<input checked="" type="checkbox"/> Дата поста...	▲
	Болт М12х30.109 А4-70 DIN933	шт	<input type="checkbox"/>	0.000	100,000	300,000	350,000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...	Метиз Стандарт	27.11.2014	
	Болт М20х40х6g.58 (30) ГОСТ 7798-70	шт	<input type="checkbox"/>	0.000	100,000	300,000	350,000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...	Метиз Стандарт	27.11.2014	
	Болт М48х90х1.25-6g.109.40х016() ГОСТ 7...	шт	<input type="checkbox"/>	150,000	100,000	300,000	0.000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...	Метиз Стандарт	27.11.2014	
	Винт М10х100.56 ST DIN7991	шт	<input type="checkbox"/>	0.000	150,000	150,000	700,000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 3 д...	Метиз Стандарт	21.11.2014	
	Винт М10х100.58 ZN DIN7991	шт	<input type="checkbox"/>	0.000	350,000	350,000	625,000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...	Метиз Стандарт	27.11.2014	
	Винт М10х20.56 ST DIN7991	шт	<input checked="" type="checkbox"/>	350,000	350,000	350,000	0.000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...		27.11.2014	
	Винт М10х80.56 ST DIN7991	шт	<input checked="" type="checkbox"/>	350,000	350,000	350,000	0.000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...		27.11.2014	
	Винт М10х90.56 ST DIN7991	шт	<input checked="" type="checkbox"/>	350,000	350,000	350,000	0.000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...		27.11.2014	
	Винт М12х100.56 ZN DIN7991	шт	<input type="checkbox"/>	0.000	350,000	350,000	1 000,000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...	Метиз Стандарт	27.11.2014	
	Винт М12х80.56 ST DIN7991	шт	<input checked="" type="checkbox"/>	350,000	350,000	350,000	0.000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...		27.11.2014	
	Винт М12х90.56 ST DIN7991	шт	<input checked="" type="checkbox"/>	250,000	350,000	350,000	100,000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...	Метиз Стандарт	27.11.2014	
	Винт М16х80.56 ZN DIN7991	шт	<input checked="" type="checkbox"/>	350,000	350,000	350,000	0.000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...		27.11.2014	
	Винт М16х90.56 ZN DIN7991	шт	<input checked="" type="checkbox"/>	350,000	350,000	350,000	0.000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...	Метиз Стандарт	27.11.2014	
	Винт М4х10х6g.48.40х016 ГОСТ1491-80	шт	<input checked="" type="checkbox"/>	350,000	350,000	350,000	0.000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...		27.11.2014	
	Винт М4х12х6g.48.40х016 ГОСТ1491-80	шт	<input checked="" type="checkbox"/>	350,000	350,000	350,000	0.000	<a href="#">Поддержание ...</a>	МС покупка 7 д...		27.11.2014	

## 1С:ERP Управление предприятием 2.0



**Спасибо за внимание!**

**Нестеров Алексей,  
Директор по ERP-решениям  
Фирма «1С»**